



Ifm fabrique et commercialise des solutions d'automatisme, « du capteur à l'ERP » pour l'industrie. Présente dans 70 pays à travers le monde, et dans tous les secteurs d'activité industrielle, ifm est connue et reconnue pour la qualité de ses produits et de son service client. Forte de ses atouts de qualité et de proximité, ifm est en mesure de poursuivre ses ambitions en 2020, et s'inscrit pleinement dans l'industrie 4.0.

C'est pourquoi ifm renforce sa structure commerciale et propose un poste de :

## **H/F Chef des ventes en CDI**

**pour la région Grand Ouest,**

afin de développer le chiffre d'affaires d'une équipe de technico-commerciaux.

Parce que votre réussite à ce poste est aussi celle de votre équipe, vos missions sont techniques autant que managériales :

- Accompagner les technico-commerciaux de votre secteur pour atteindre les objectifs fixés ensemble,
- Veiller au niveau de connaissance de votre équipe, tant sur les aspects techniques des produits ifm que sur les techniques de vente,
- Analyser l'activité des technico-commerciaux et proposer des actions correctives,
- Être attentif à chacun des membres de votre équipe, pour maintenir la motivation et le plaisir au travail.

Membre de l'équipe managériale, vous participez à l'élaboration de notre stratégie commerciale et marketing en étroite collaboration avec les Key Account Managers, vos collègues managers commerciaux et le comité de Direction.

### **Et maintenant, parlons de vous !**

De formation supérieure en automatismes (niveau ingénieur ou équivalent), vous possédez de solides compétences techniques vous permettant de conseiller nos clients et d'accompagner votre équipe sur nos différentes technologies. Vous avez également démontré vos aptitudes dans la relation client, et ce dans la vente de solutions techniques. Enfin, vous justifiez d'une expérience réussie dans le management d'une équipe de commerciaux.

Homme ou femme de Terrain, vous êtes un véritable Team-Player, volontaire, combatif(ive) curieux(se) doté(e) d'un vrai leadership, vous aimez relever des défis et prendre des risques.

Stratège, vous faites preuve d'un relationnel de qualité, alliant écoute et force de conviction.

Ce poste, basé à Nantes (44), est à pourvoir en CDI dès que possible. Statut cadre et véhicule de fonction. Salaire annuel attractif + primes de performance, intéressement et participation.

### **Pourquoi postuler ?**

Rejoindre ifm c'est rejoindre les 7 000 collaborateurs à travers le monde, qui participent à promouvoir l'image d'ifm « Close to you ». Proche de ses clients et proche de ses collaborateurs, ifm est engagée dans une démarche RSE et vous apportera un cadre de travail convivial et valorisant.

Si votre profil professionnel et personnel correspond à notre description, merci d'envoyer votre CV + lettre de motivation à : [blandine.durand@ifm.com](mailto:blandine.durand@ifm.com); [diana.jannotta@ifm.com](mailto:diana.jannotta@ifm.com)