



Ifm fabrique et commercialise des solutions d'automatisme, « du capteur à l'ERP » pour l'industrie. Présente dans 70 pays à travers le monde, et dans tous les secteurs d'activité industrielle, ifm est connue et reconnue pour la qualité de ses produits et de son service client.

ifm emploie 7 000 collaborateurs à travers le monde, qui participent à promouvoir l'image d'ifm « Close to you ». Proche de ses clients et proche de ses collaborateurs, ifm est engagée dans une démarche RSE et vous apportera un cadre de travail convivial et valorisant.

Forte de ses atouts de qualité et de proximité, ifm est en mesure de poursuivre ses ambitions en 2021, et s'inscrit pleinement dans l'industrie 4.0.

C'est pourquoi nous renforçons notre structure commerciale et proposons un poste de :

H/F Ingénieur Technico-commercial en CDI

Poste basé à Chambéry (73)

Rattaché(e) au Chef des ventes de votre région, vous êtes en charge de développer le chiffre d'affaires dans votre secteur (**Départements Savoie, Haute-Savoie et Isère**)

Autonome, rigoureux (se), véritable porte-parole de notre marque, votre mission consiste à :

- Fidéliser le portefeuille de clients existants,
- Conduire une prospection offensive auprès des constructeurs, installateurs et utilisateurs,
- Identifier les projets et les besoins,
- Élaborer des offres technico-commerciales, en assurer le suivi,
- Délivrer des reportings fiables et pertinents auprès des responsables commerciaux,

Et maintenant, parlons de vous !

Issu(e) d'une formation supérieure en automatismes, vous possédez de solides compétences techniques (automatismes industriels, automates programmables, réseaux...) ainsi qu'une première expérience commerciale, ou une réelle appétence et des aptitudes pour ce métier.

Votre capacité à négocier et à convaincre ainsi que votre sens du relationnel vous permettra d'obtenir d'excellents résultats, conformes à notre éthique.

Vous faites preuve d'un relationnel de qualité, alliant écoute et force de conviction.

La suite....

Parce que votre réussite chez ifm dépend aussi de nous, nous préparons ensemble votre prise de poste : vos premières semaines d'intégration sont dédiées à votre formation sur nos produits et techniques de vente, et surtout à la rencontre de vos collègues et équipiers répartis sur nos 4 agences en France.

Rémunération attractive (fixe + primes de performance) et véhicule de fonction. Intéressement et participation, et autres avantages sociaux (Accès RIE ou tickets restaurant, accès aux crèches inter-entreprise....)

Si votre profil professionnel et personnel correspond à notre description, merci d'envoyer votre CV + lettre de motivation à : catherine.henry@ifm.com; blandine.durand@ifm.com

COVID-19 : Les dispositions sanitaires sont au cœur de nos préoccupations. Pour nos équipes, nous avons installé du gel hydroalcoolique dans nos locaux et fournissons des masques.